



Gestion commerciale & vente

Ce système traite tous les aspects liés à la gestion des ventes et des opérations commerciales allant de la naissance des besoins clients (offres) jusqu'à l'apurement des paiements grâce au module **Paiement débiteurs** de l'application **Trésorerie**, en passant par tous les cycles de commande, livraison, facturation avec surveillance entre les cycles.

Outre l'automatisation de l'aspect classique et opérationnel de la vente-facturation, ce système permet de fournir à la direction les éléments d'analyse permettant de corriger l'action commerciale avec une grande réactivité. Grâce à sa grande capacité d'intégration, il dispose des interfaces natifs avec la majorité nos autres applications : **Stocks, Comptabilité, Trésorerie**.

Paramétrage très développé

Tout type de commerce :

Permettant de gérer les ventes en gros ou au détail, des produits et des services, le système intègre des fonctionnalités très développées pour la gestion :

- de **lot** pour la vente différenciée des marchandises associées à des dates de péremption et de fabrication (produits périssables, alimentation, peinture, encre, médicaments etc...)
- de **numéros de série** pour le suivi de l'origine et de la garantie personnalisée des équipements
- de **convention tarifaire** ou contrat en plus de la facturation sur catalogue, pour personnaliser les conditions commerciales applicables automatiquement aux clients facturés

Tout type de convention tarifaire

La facturation peut s'adosser en plus du catalogue des articles associé à un tarif donné à :

- un tarif spécial conventionnel
- des conditions spéciales de marge/famille
- des échéanciers contractuels par item

Traitement de tout le cycle de vente

Prise en charge des mouvements de vente depuis les offres clients (Proforma), les commandes clients, les livraisons, les factures, jusqu'aux avoirs avec suivi automatique de ce qui a été honoré ou pas entre deux phases d'un cycle.

Gestion des Ventes multi-PV

Prise en charge des mouvements de vente en liaison avec les stocks magasins associés aux points de vente par de multiples mouvements personnalisés : Sorties-vente, Retour-client/avoir.

Intégration des paiements

Les paiements sont soit associés à la facturation soit captés à partir de la trésorerie pour un lettrage automatique.

Comptabilisation :

Comptabilisation automatique des ventes par point de vente et par tranches d'articles et code Taxe.

Mouvements en ligne

Les mouvements sont constamment en ligne pour un accès temps réel par article ou selon d'autres critères

Outils de synthèse & d'analyse

Possibilité de connaître la marge selon plusieurs critères et de calculer la rentabilité des ventes par centre de profit.

Production de tableaux de bord de surveillance de l'activité commerciale figurant les indicateurs pertinents destinés à la direction générale.

N°	Code	Article	Unité	Qté	P.u.	M.HT	Remise	Taux	Montant
01	100000	VECTRA VEI 8 PIII-550 Mhz	PI	1	1.500,000	1500	10,00		150,000
						Total			150,000

Client: 30475, Convention: INST.SUP.EDUCAT* ET FORMAT* CONTINUE, Validité: Du 01/01/2001 Au 31/12/2001

Signature: A.M. ACHOUCH, Qualité Signature: Dir commercial, Plafond: 10 000,000, Taux d'escompte paiement au comptant: 2,00%

Mode règlement autorisé: Prix conventionnel [04] PRX DE VENTE PUBLIC, Marge normale usuelle: 9,00%

N°	Article	Lin	Qté	Prix unitaire	Montant HT	Taux	Remise	Taux	Montant	Taxe	Montant TTC
01	VECTRA VEI 8 PIII-550 Mhz 13,5 Co 64 Mo W95	1	1	1.500,000	1.500,000	10,00	150,000	10,00	135,000		1.485,000
					Totaux		1.500,000	150,000	135,000		1.485,000